

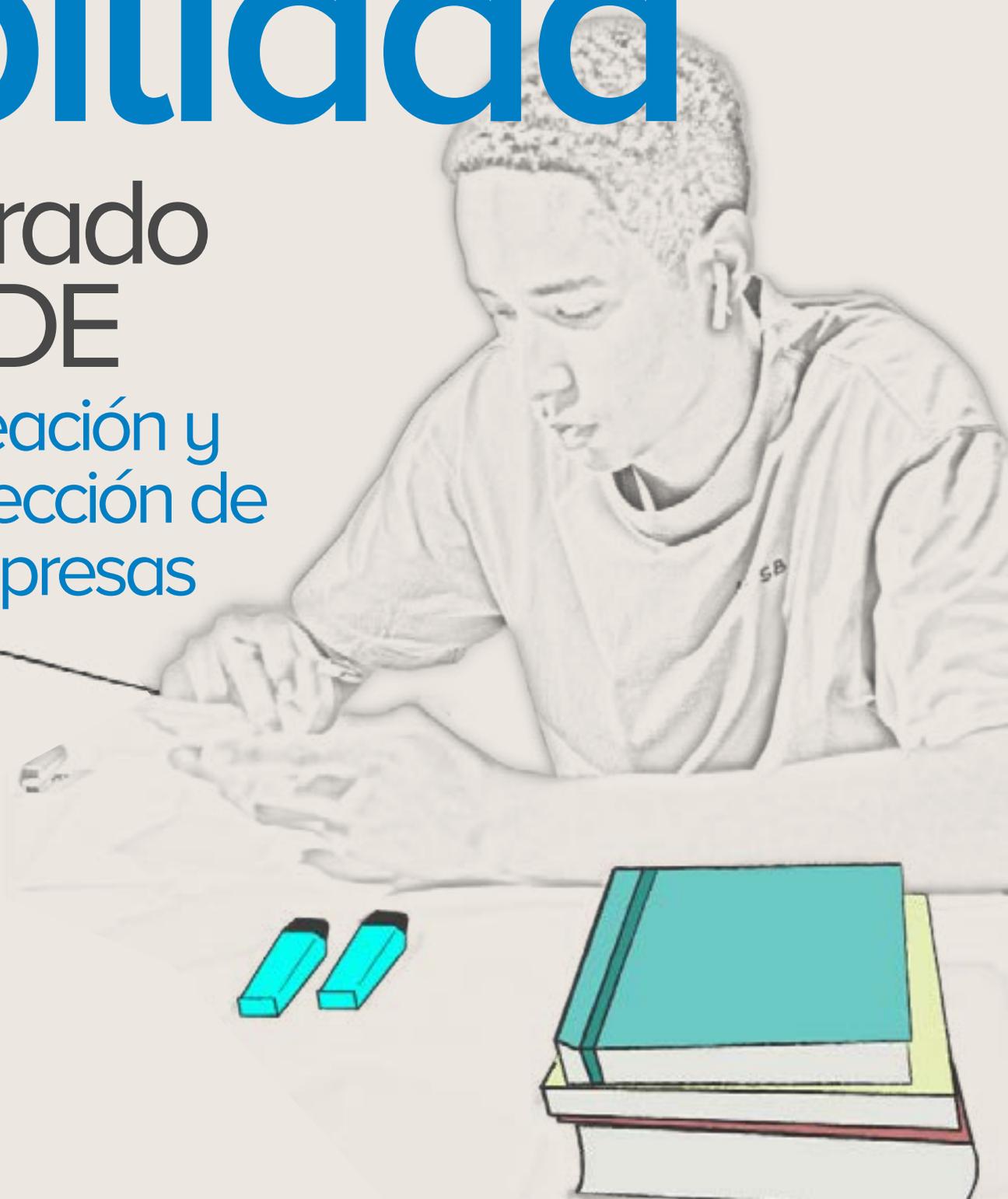
EDEM

CENTRO UNIVERSITARIO

Emplea- bilidad

Grado
ADE

Creación y
Dirección de
Empresas



Índice

- [Introducción de Salut Alborch.](#)
- [Empleabilidad y Prácticas.](#)
- [Salidas Profesionales.](#)
- [Salario medio del sector en España.](#)
- [Testimoniales.](#)
 - » [Perfil Estrategia.](#)
 - » [Perfil Dirección.](#)
 - » [Perfil Logística.](#)
 - » [Perfil Marketing-Ventas.](#)
 - » [Perfil Auditoría.](#)
 - » [Perfil Inversión-Aceleración.](#)
 - » [Perfil Emprendimiento.](#)
- [Datos de empleabilidad.](#)

Salut Alborch

Directora de Grados de
EDEM.



En 2012 arrancamos en EDEM la formación universitaria con el Grado ADE, un proyecto que tenía por objetivo la **formación de futuros empresarios, directivos y emprendedores.**

Queríamos dar respuesta a las necesidades que se demandaban en el mercado laboral y formar a los empresarios, directivos y emprendedores de hoy y del futuro con un mismo objetivo: **potenciar el espíritu emprendedor, la cultura del esfuerzo y el liderazgo,** convirtiéndonos en fuente de talento para la sociedad.

Ahora, echando la vista atrás y analizando todo el camino recorrido, es un orgullo observar cómo el reto que nos planteamos es una realidad. Efectivamente, **hemos generado el talento y nuestra tasa de empleabilidad es del 90%.**

Una buena parte de nuestros estudiantes, están trabajando por cuenta ajena, pero otros se han decantado por el **emprendimiento** y es, que la magia que se genera en Marina de Empresas, rodeados de innovación y acompañados por los profesionales que trabajan aquí y las startups que conviven en este espacio, lo propician.

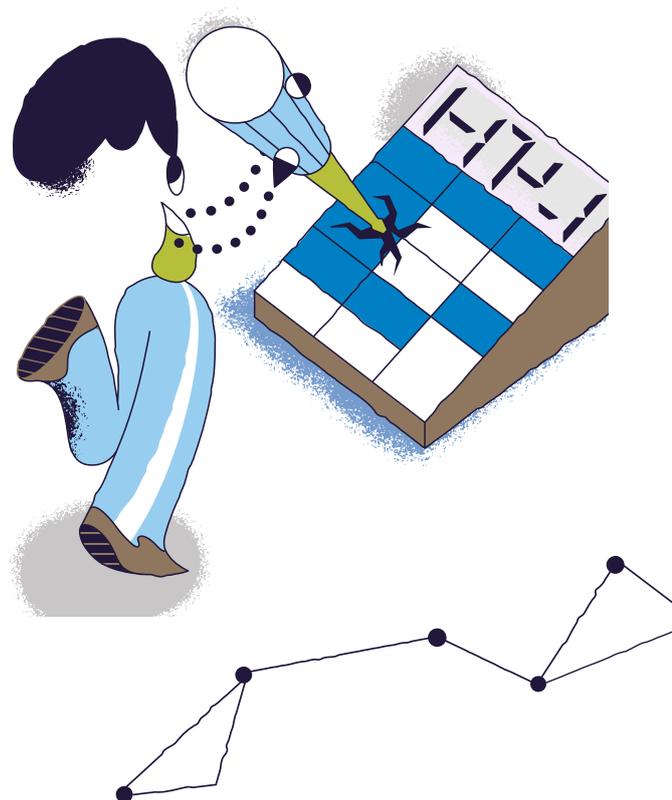
Y todo ello, lo conseguimos definiendo estratégicamente en los Grados, los siguientes **pilares fundamentales: el claustro de profesores y metodología docente, la formación en habilidades y valores, la actualidad en las aulas y el apoyo al estudiante.** Que junto a las oportunidades internacionales y las prácticas en empresa nos permiten tener, alumnos graduados con un perfil muy completo e integral. Por lo referente al claustro de profesores y metodología, contamos con un

gran colectivo de docentes procedentes del mundo académico y profesional que nos han permitido, pasar de un modelo tradicional unidireccional de memorizar conceptos a un enfoque mucho más colaborativo, donde el profesor modera y guía. **Nuestro claustro comparte en las aulas la vida real y la aplicabilidad práctica.** El objetivo es que los estudiantes asienten conocimientos que le permita desarrollarse profesionalmente, pero que aprendan a ser críticos y reflexivos, “que aprenda a pensar”.

Además, formamos en **habilidades y valores**, dotándoles a los alumnos de formación en habilidades directivas que les permitirán lanzar su carrera profesional. Impartimos talleres de Liderazgo, Comunicación, Gestión de Conflictos... Y formamos en valores, pues para nosotros es fundamental trabajar con los alumnos poniendo foco en “aquello que van a llegar a ser”.

También llevamos a las aulas la **tendencia y actualidad**. Es por ello que formamos en sostenibilidad, transformación digital, programación... Disponemos de un Club de Bolsa en el que se analizan los mercados financieros e incluso disponemos de un equipo que compite en Bolsa. Junto a todo aquello de lo que el alumnado se puede aprovechar del ecosistema Marina de Empresas: ponencias, formaciones, visitas, networking...

Por todo ello y por el trabajo de iniciación y **acompañamiento de la carrera profesional** que se hace desde el Departamento de Relaciones con empresas y empleabilidad, con las diferentes dinámicas, apoyo en la configuración del currículum, LinkedIn, preparación de entrevistas... junto a todas las oportunidades generadas en el **Foro de Empleo y las ofertas en el portal de empleabilidad**, generamos excelentes profesionales y con un gran talento, que seguro serán capaces de afrontar con éxito, los nuevos retos que se presentarán en el mercado laboral.



Empleabilidad y Prácticas

En EDEM apostamos por la empleabilidad, por lo que siendo **recién titulado ya tendrás un año de experiencia demostrable** en el sector que más se ajuste a ti, así como la oportunidad de mostrar tu valía y formar parte de la empresa una vez finalizadas tus prácticas de último curso.

Se realizarán **al menos cuatro experiencias diferentes de prácticas** durante todo el grado, para que puedas conocer tus fortalezas y motivaciones reales en el mercado laboral.

Las prácticas en 1º suelen realizarse en Mercadona, aprendiendo los valores del esfuerzo, la adaptación, el trabajo en equipo y el contacto directo con el cliente.

No hay mejor
manera de
aprender que
haciendo.

Durante los cuatro años de grado podrás realizar **más prácticas de forma voluntaria**, así ampliarás aún más tu experiencia y conocerás las diferentes áreas de la empresa. Además, podrás acceder al ecosistema de startups de MdE para conocer el verdadero espíritu emprendedor.

En la **Bolsa de Empleo de EDEM** tendrás acceso a más de **672 ofertas** en más de **800 empresas**, las más top del mercado.

EDEM tiene una tasa de empleabilidad del 90% en grados.

- El **80%** está trabajando por cuenta ajena.
- El **11%** emprende.
- El **7%** sigue estudiando un máster u otra formación.
- Únicamente un **3%** está en búsqueda de empleo.

Salidas profesionales

Emprendimiento

Durante todo el año nos enfocamos en el **emprendimiento** y nuestros alumnos tienen la oportunidad de **crear un proyecto propio** poniéndolo en marcha a través de Lanzadera.

Una buena parte de nuestros antiguos alumnos **emprenden y fundan su propia empresa al terminar el grado** y otros lo hacen tras pasar un periodo adquiriendo conocimientos y experiencia a través del trabajo en otras empresas.



Finanzas

Es uno de los departamentos con más trayectoria y oportunidades de empleabilidad para los recién titulados, ocupando puestos como:

Controller Financiero, siendo el intermedio entre alta dirección y la parte contable, se encarga de crear todo el sistema de control de gestión, y forma parte de la creación del presupuesto y del plan estratégico de la empresa.

Auditoría Financiera, encargado de realizar el examen de las cuentas anuales realizada a una entidad, para emitir una opinión sobre los estados financieros y confirmar si sus cuentas reflejan la realidad de la empresa. La experiencia en esta área se valora mucho por las empresas, siendo una “fábrica” de Directores Financieros.

Desarrollo de Negocio

El trabajo en el área comercial de la empresa es una de las más habituales en los que se desarrollan nuestros titulados en ADE. Tanto en posiciones estratégicas, como **Responsable Comercial**, definiendo el plan estratégico comercial, que después se aterriza en acciones concretas o **Business Development**, definiendo nuevas líneas de negocio para hacer crecer la empresa, como en posiciones como **Key Account Manager**, siendo el responsable de los clientes clave de la empresa, o por ejemplo **Export Area Manager**, siendo el responsable de un país a nivel de las ventas internacionales.

También crece la demanda de **Inside Sales**, llevando la gestión interna del área comercial. Las habilidades comerciales, sociales y de networking adaptadas al entorno actual, resultan imprescindibles para cumplir con los objetivos de venta.

Inversión

Las salidas profesionales en el campo de la inversión pueden orientarse hacia diferentes objetivos como puede ser la Inversión Corporativa (invertir en empresas, para hacerlas crecer y volver a vender esa participación.), **M&A “Fusiones y Adquisiciones”** (Cuando una empresa quiere comprar otra, asesoran al comprador o al vendedor en todo el proceso), **Gestión Patrimonial / Family Office** (Gestión de patrimonios, habitualmente familiares, por su complejidad y diversidad se unen en una sociedad empresarial para una gestión rápida y efectiva).

Marketing

Destacan los puestos de **Marketing Manager** en Gran Consumo o **Responsables de Marketing B2B** en entornos industriales. Así como posiciones de **Brand Manager Internacional** para impulsar la venta de productos y el crecimiento hacia nuevos mercados.

En el ámbito de la comunicación se destaca el **Responsable de Comunicación**, interna y externa. A nivel general, se buscan perfiles adaptables, capaces de trabajar con diferentes áreas y que sean proactivos.





Consultoría de negocio

Es una salida profesional muy demandada por los alumnos, se trata de analizar el funcionamiento de las empresas clientes para detectar problemas, analizar los procesos y planificar e implantar estrategias y soluciones. Dentro de la consultoría existen diferentes especialidades: **Consultoría estratégica, de Operaciones y Consultoría tecnológica**, etc.

Dirección

Contamos con antiguos alumnos que, hoy, ya están ocupando puestos de **dirección en empresas** siendo responsables de la toma de decisiones estratégicas de las compañías.

Aquellos con mayor recorrido, ocupan posiciones de **Dirección General** de una empresa o de una delegación y algunos más junior como **Adjunto/a a Dirección**. Es imprescindible que esta figura destaque por sus habilidades de comunicación, dirección de equipos y liderazgo.

Salario medio sector en España

De las profesiones resaltadas antes, así como otras dentro del amplio abanico de la creación y dirección de empresas, aspirarás a un salario de media dentro de este baremo:



18.000-36.000€

Fuente: Infojobs



Testimoniales

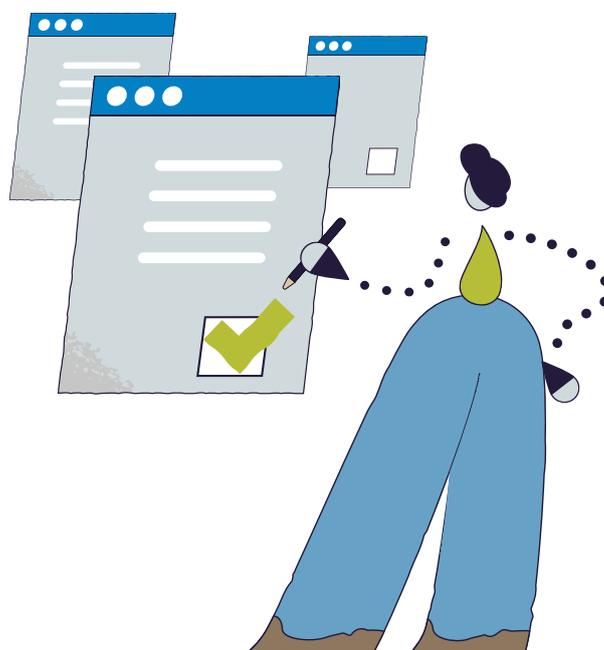
Experiencias de nuestros alumnos del grado de Administración y Dirección de Empresas.

Perfil estrategia



Eduardo Borrell 3º Edición
Digital Product Owner
Vodafone España

Actualmente me encuentro trabajando como **Digital Product Owner en Vodafone España** gestionando un squad digital orientado a la **venta de productos y servicios de Vodafone dentro de su app para clientes “Mi Vodafone”**. ¿Qué fue lo que más valor me aportó durante el grado? La visión práctica de las empresas y la oportunidad de realizar prácticas reales desde el primer curso del grado, ese acercamiento a empresas de todo tipo me permitió **conocer de verdad el mundo laboral desde muy temprano**. El paso por EDEM me ayudó a impulsarme en el mundo laboral, **desde el primer curso pudimos conocer lo que era trabajar en las empresas**. Yo personalmente tuve el primer contacto con mi empresa actual durante las prácticas de fin de grado. **Con ese contacto y con mi esfuerzo y mi trabajo diario he podido hacer carrera y crecer dentro de Vodafone España hasta la actualidad**.



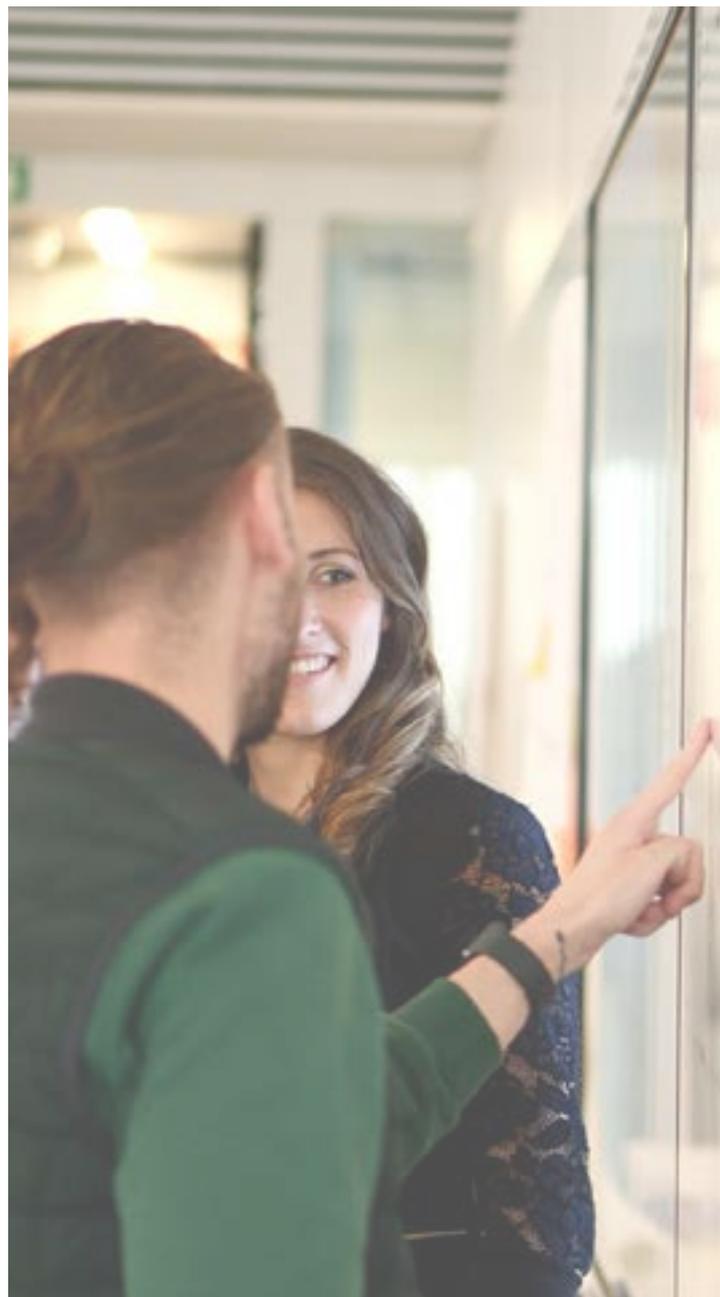


Jacobo Sanmartin 2º Edición
Head of Business Development
& Sales Operations Strategy
Big Buy

Lo que más valor me aportó el grado fué el tremendo **enfoque práctico** que presenta EDEM.

Contar con **profesores que sumaban su experiencia profesional a la metodología** fue clave para entender mucho mejor el mundo profesional que nos esperaba; para mí todo este aspecto práctico es lo que ayuda a entender mucho mejor el campo teórico. Si a esto se le une el **contacto directo y constante con empresas**: visitas, casos, primeras prácticas, etc; suman el “cocktail” perfecto para aprender de realidades empresariales.

Echando la vista atrás, otra de las cosas que más valoro fue el estar 4 años **respirando la cultura del esfuerzo**, lo que sin duda es un valor diferencial y deja ese sello de EDEM en tu ADN. De hecho, considero que el grado fue tan positivo, que 5 años y medio después decidí apostar nuevamente por el **Executive MBA** de la casa con la intención de continuar mi formación en paralelo al trabajo.



Perfil Dirección

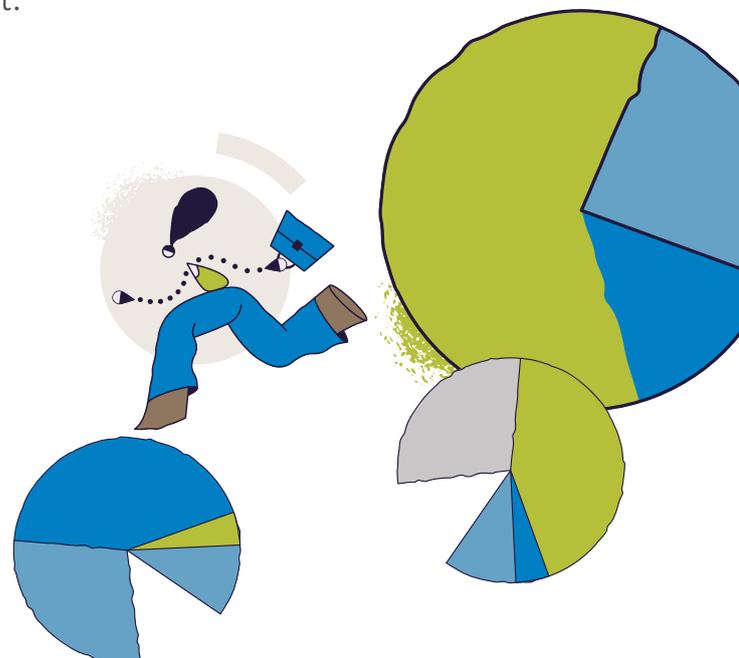


Carolina Ezpeleta 1º
Edición Hotel Manager
Senator Hotels & Resorts

Para mí ha sido una promoción única y muy especial, aunque está claro que nuestra primera promoción de ADE para emprendedores ha sido la de “Los Locos”, **hemos nadado a contracorriente y nos hemos arriesgado mucho** porque no sabíamos cómo iba a desarrollarse el grado, pero estaba claro que iba a ser todo un éxito gracias a todo el equipo que hay detrás. **Hemos visto crecer a EDEM como universidad, y estoy muy orgullosa de haber podido formar parte de este gran proyecto.**

Estaré eternamente agradecida de poder formar parte de esta gran familia de EDEM y por **haberme ayudado a alcanzar mi sueño de ser directora de hotel.**

Actualmente estoy trabajando en la cadena **Senator Hotels & Resorts**, empecé trabajando como controller y posteriormente me ofrecieron la posibilidad de formar parte de su **programa de formación interna Up Management**, en el cual estoy adquiriendo junto con grandes profesionales todos los conocimientos necesarios para la correcta gestión y administración hotelera con el objetivo de llegar a ser directora de hotel.



Perfil Logística



Cristina Alonso 5º Edición
Área Manager Logistics
Amazon

EDEM no es una universidad al uso y eso marca la diferencia al salir al mercado laboral. El ecosistema en el que se encuentra, Marina de Empresas, hace que te empapes de **diferentes skills que las empresas hoy en día dan gran importancia** y que en mi caso me ayudaron a impulsarme. El fomento del **poder de la oratoria, la cultura del esfuerzo, técnicas de negociación y la actitud emprendedora** son lo que particularmente más me han ayudado en mis pocos años de carrera profesional.

Uno de los puntos claves del grado es que nuestros profesores en su mayoría eran empresarios o directivos que nos impartían la materia dando “su toque” como **profesionales de diferentes sectores**, nos contaban ejemplos de su día a día y su forma de aplicar la materia en el mundo laboral. El **ambiente de competitividad a la par que el compañerismo y trabajo en equipo** hacían que los Business cases que nos plantaban los profesores fueran un simulacro genial para prepararnos para la vida laboral.



Perfil Marketing- Ventas



Jorge Ruano 5ª Edición
Account Strategy
Google Dublin

El ecosistema de Marina de Empresas, un lugar **dónde puedes encontrar charlas de emprendedores en cada esquina, dónde en los descansos entre clase y clase nacen ideas de negocio y se comparten recursos para avanzar en el aprendizaje**, dónde conversas a diario con emprendedores, empresarios o inversores, un lugar **dónde no eres consciente del valor del conocimiento que estás adquiriendo hasta que finalizas el grado y te das cuenta de que tu visión del mundo es radicalmente distinta a la de cualquier persona de otra universidad.**

Además, al estar en un entorno tan competitivo y dinámico, desarrollas de manera inconsciente una enorme ambición y curiosidad que te permite interesarte de forma natural por el continuo aprendizaje. En última instancia, **cuando te lanzas al mar abierto, tienes un nivel de madurez superior al de otros centros** que te permite identificar y aprovechar oportunidades que sin todo el bagaje previo no serías capaz de utilizar.



Perfil Auditoría



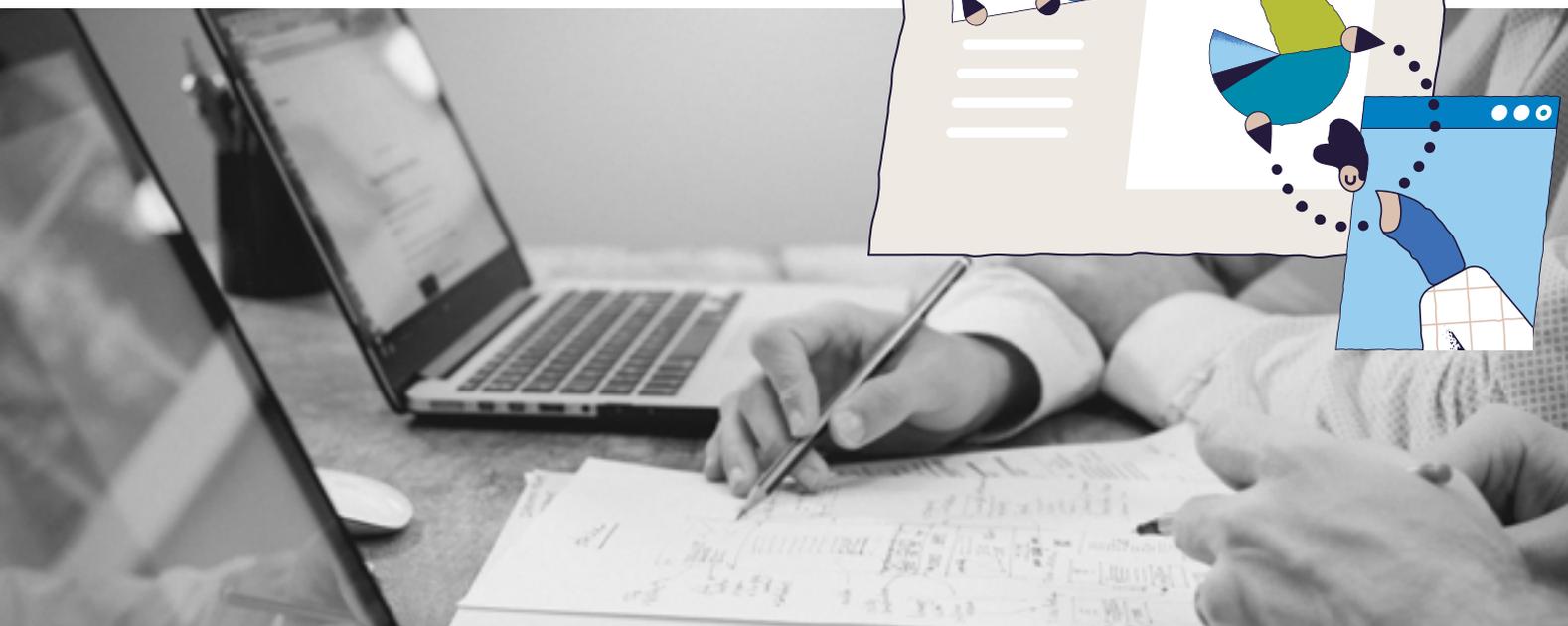
Silvia Vidal 7ª Edición

Auditoría

PwC

Mi paso por EDEM me ayudó a impulsarme, ya que es una Marca reconocida en la Comunidad Valenciana y a nivel nacional. **El hecho de haber realizado prácticas durante los cuatro años de la carrera ha sido clave a la hora de entrar en el mundo laboral.** Este aspecto ha sido valorado positivamente por todas aquellas personas que han tenido en cuenta mi perfil para sus vacantes.

La calidad del profesorado y la predisposición de todos ellos fue lo que más valor me aportó durante el grado. **Docentes excelentes, con una trayectoria profesional marcada por hitos y experiencias** que transmitían y nos permitía a todos nosotros adquirir conocimientos con un valor incalculable.



Perfil Inversión-Aceleración



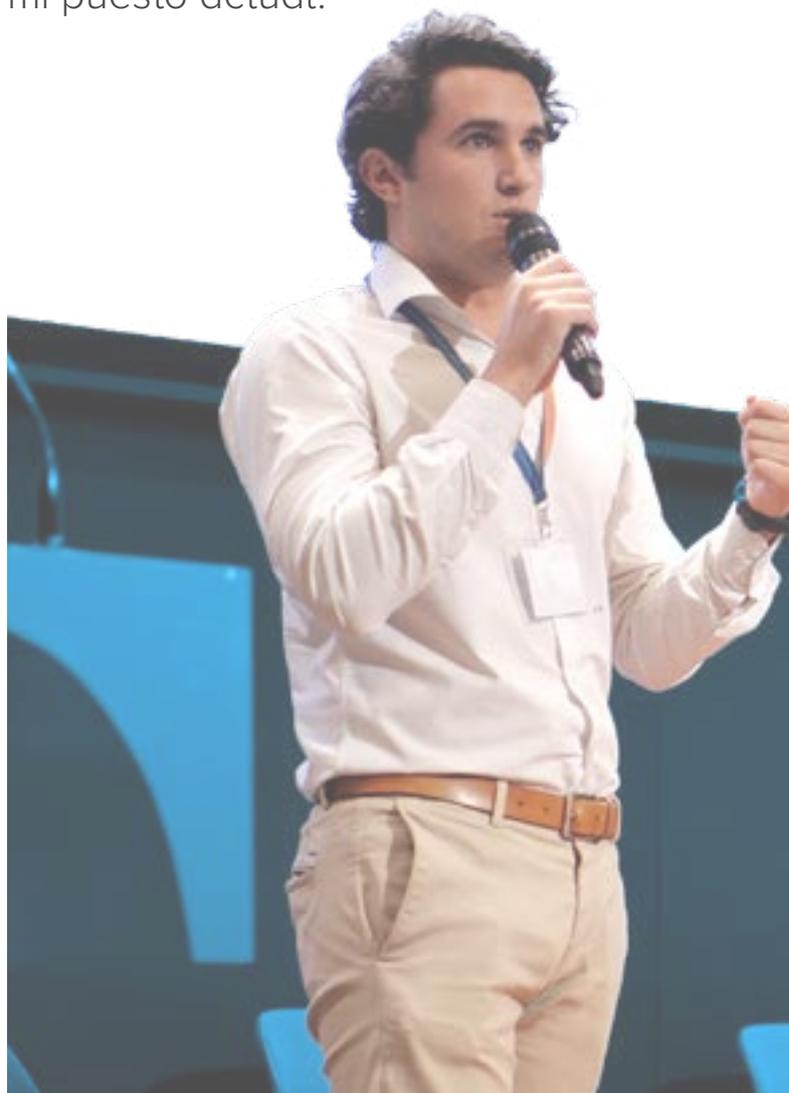
Javier de Toro 2ª Edición
Gerente de Inversiones
Angels Capital

Desde mi experiencia lo que más me ha ayudado de EDEM desde el primer día es el **claustró de profesores**. Tener directivos de primer nivel y empresarios como profesores es muy enriquecedor ya que eso impacta en que las asignaturas sean más prácticas y enfocadas a la vida real.

El segundo aspecto más relevante es haber realizado **prácticas en empresas** los cuatro años de carrera, aprendes mucho desde el primer año. Al final, acabas los estudios habiendo tenido 4 jefes en cuatro industrias diferentes, te ayuda mucho a tener contacto con el mundo de la empresa. Personalmente sigo manteniendo relación con todas las empresas en las que hice prácticas.

Después de casi 7 años de experiencia laboral, una de las cosas que más valoro es **tener compañeros de universidad y profesores en empresas en las que tengo relación laboral**.

Gracias a EDEM, pude tener mi primera experiencia laboral de la mano de Lanzadera, donde estuve casi 4 años y posteriormente pasé a Angels como Gerente de Inversiones que es mi puesto actual.





Carmen Durán 6ª Edición
Directora de Proyectos
Corporate
Lanzadera

Adentrarse en el mundo laboral es desafiante, pero gracias a las facilidades que te ofrece EDEM **pude hacer prácticas durante la carrera en una startups de Lanzadera**, lo que finalmente me llevó a conseguir **mi primer trabajo tras graduarme en el staff de Lanzadera**.

El ecosistema que rodea a Marina de Empresas es único y especial... tener contacto directo con **grandes profesionales** como **profesores y emprendedores** que están en su día a día trabajando en sus empresas me permitió tener una **visión del mundo laboral más real y práctica**.



Toni Villuendas 6ª Edición
Relaciones con inversores
Angels Capital

El paso por EDEM fue imprescindible para **impulsarme en el mundo laboral**. Me ayudó en dos ámbitos, por una parte en la práctica del día a día de la empresa y por la otra, gracias a sus prácticas curriculares, **tuve la oportunidad de empezar como captador y seleccionador y apoyo de portfolio manager en Lanzadera**. Gracias a esa oportunidad incorporándose como **gerente de inversiones en Angels Capital**.

Gracias a que EDEM impulsa el trabajo en equipo y no solamente entre la gente del mismo grado. Tuve la oportunidad de formar parte del **Proyecto Transversal juntándome con alumnos del grado de IGE y maquetando un prototipo real para una empresa**. Nos dió la oportunidad de conocer puntos de vista diferentes dentro de un mismo proyecto y objetivo e hizo que el trabajo en equipo fuese muchísimo más fructífero. El hecho de poder **trabajar con un perfil diferente** al que estaba acostumbrado a trabajar en la carrera **me abrió la mente a pensar que a la hora de formar una startup**, una regla que debía cumplir, era no confundirla con un perfil de ADE sino con un perfil técnico.





Celia Viana 2ª Edición
Analista de inversiones
Angels Capital

Soy analista de inversiones en Angels Capital, vehículo de inversión de Juan Roig especializado en **capital semilla para impulsar los proyectos de emprendedores de Lanzadera**.

Cuando me incorporé al equipo de Angels, empecé como Responsable de Apoyo en Ronda. Esto me permitió dar soporte a las startups de Lanzadera en la **planificación estratégica de sus rondas de inversión**. Gracias a este primer rol en la empresa, vi que podíamos mejorar algunos procesos con el objetivo de escalar la intermediación entre emprendedor e inversor. Ideamos entonces **Angels Conecta, un servicio de Angels para conectar online emprendedores** de Lanzadera en ronda con inversores. Angels me permitió así, intraemprender de alguna manera y poder desarrollar una idea innovadora dentro de nuestro ecosistema. Actualmente **ocupo el puesto de analista de inversiones**, dónde tengo la suerte de poder realizar diversas tareas como: reuniones con emprendedores, análisis (de negocio y financiero), propuestas de inversión, organizar y asistir a eventos de inversión.



El grado de ADE me dio una muy buena base del funcionamiento de la empresa privada. **La cercanía y calidad de los profesores me motivaron a encontrar la aplicabilidad de lo aprendido en el ámbito laboral**. Por otro lado, el haber estudiado rodeada del ecosistema emprendedor (Lanzadera) e inversor (Angels), despertó mi curiosidad por el mundo financiero aplicado a startups. Por último, el hecho de haber podido realizar prácticas en 4 empresas diferentes durante el grado, me ayudó muchísimo a saber en qué sector y tipo de empresa quería trabajar al acabar los estudios.

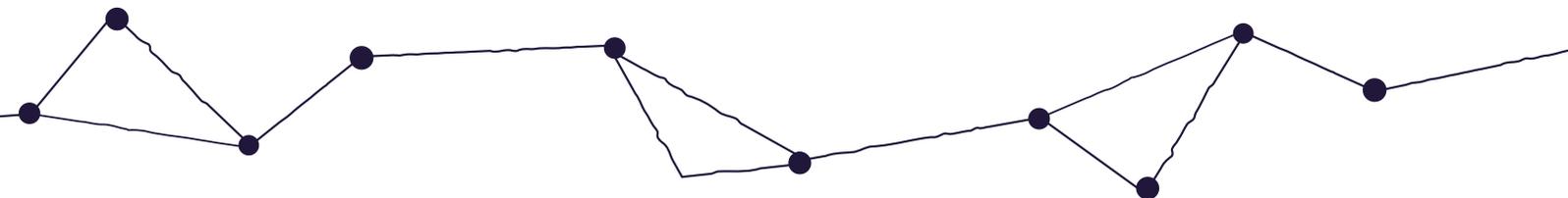


Noelia Sanchís 7ª Edición
Analista de Inversiones
Atitlan

Sin duda diría que lo que más me ha aportado EDEM es el contacto continuo con la empresa.

Puede ser que cuando estás dentro de la rueda, durante la carrera, no veas el **valor diferencial de estar en contacto con empresas reales**, ya sea a través de prácticas, charlas con empresarios, testimonios... pero cuando sales al mundo laboral, miras atrás y entonces te das cuenta de la ventaja competitiva que tienes frente a otros perfiles **y lo mucho que ha influido a estar donde estás**.

Es clave aprovechar cada una de estas experiencias para sacar tu máximo potencial y que el resto pueda verlo cuando apliques a los rolls en los que quieres desarrollarte.



Juan García 3ª Edición
Venture Analyst
Plug And Play Tech Center

Lo que más valor me aportó durante el grado fueron las **personas** que conocí en EDEM, empezando por los que luego serían mis socios, pero sin olvidar a otros muchos con los que mantengo el contacto y seguramente pueda colaborar en el futuro.

EDEM y su conexión con **Lanzadera** tuvieron un papel clave en que decidiese **emprender** y más tarde que esas startups me llevaran a querer **aprender cómo funciona el venture capital** que es a lo que me dedico actualmente en Plug and Play.

Perfil Emprendimiento



Lucía Mompó 3ª Edición
CEO
Malferida



Carlos Montesinos 1ª Edición
CEO
Airhopping

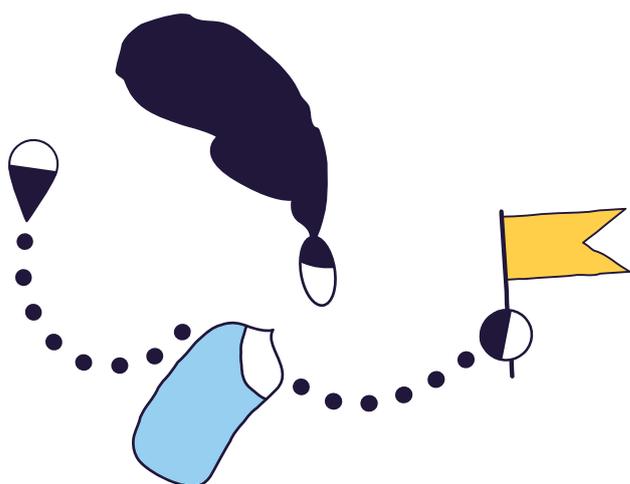
Elegí EDEM para mi formación por la dinámica que ofrecían, ya que valoran mucho el contacto como estudiante con el mundo empresarial y profesional: las prácticas en empresas, las charlas de **empresarios y emprendedoras**, los profesores que venían de empresas con ejemplos reales y la **cercanía a Lanzadera**, donde pude hacer mi trabajo fin de grado y prácticas.

Sin duda, diría que Marina de Empresas me ayudó a desarrollar mi propio proyecto. **Si no hubiera estudiado en EDEM no se me hubiera ocurrido pensar que Lanzadera podía estar a mi alcance** o que podría haber desarrollado Malferida nada más terminar de estudiar.

Lo que más valoré del grado es que **los profesores eran lo que yo quería ser, empresarios y directivos**. Los aprendizajes que extraí de ellos tienen un valor que sigo viendo a día de hoy.

Lo mejor que me llevé de EDEM fue la **oportunidad de compartirlo con compañeros que a día de hoy son emprendedores y directivos en sus empresas**, y con los que seguimos compartiendo experiencias.

El ecosistema de Marina de Empresas me ayudó a empezar y seguir en este mundo empresarial. Desde el ambiente de emprendimiento que se respira y se incentiva desde la casa, pasando por recibir el apoyo necesario en el momento de la verdad para **hacer realidad una idea**. Todo esto ha sido fundamental para mi desarrollo como emprendedor.





Emilio Peña 1ª Edición
CEO
Flamingueo

Lo que más valoré de los 4 años de grado fue lo que nos animaban a aplicar lo que aprendíamos durante la carrera con proyectos propios reales. **Montamos 3 empresas durante la carrera y la última fue Flamingueo.**

Lo mejor que me llevo son los compañeros y también todas las oportunidades que pudimos aprovechar después de terminar la carrera como estar en Lanzadera.

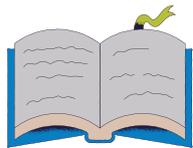
Estar en el ecosistema fue clave para que viera emprender como una posibilidad real. **Ver gente normal que está haciendo proyectos extraordinarios hace que te creas que tú también puedes hacerlo.**



Datos de empleabilidad



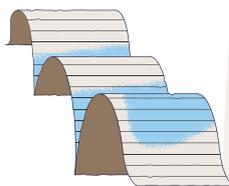
+ 10 ediciones
actualmente 2 por año



+ 80 Profesores
del mundo profesional y académico



+ 1200 Prácticas
ofertadas por 500
empresas el último año



+ 200 Empresas
en bolsa de empleo para grados



+ 90% Empleabilidad
de ADE desde la 1ª edición

EDEM



CENTRO UNIVERSITARIO

Empleabilidad

Grado ADE

Creación y Dirección de Empresas

Marina de València, Plaça de l'Aigua nº1, Valencia 46024